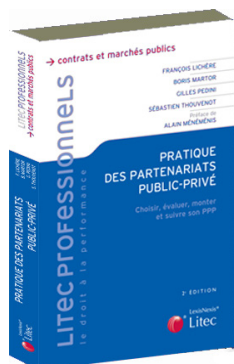


L'abc des PPP



Les partenariats public-privé (PPP) viennent d'être profondément réformés (les derniers textes d'application ont été publiés en mars 2009). À cette occasion, les éditions Litec publient la 2^e édition de l'ouvrage de référence « Pratique des partenariats public-privé - Choisir, évaluer, monter et suivre son PPP ». Résolument opérationnelle et didactique, cette nouvelle édition, œuvre de praticiens rompus aux techniques de ces contrats, est l'outil indispensable à tous les acteurs de la commande publique qui souhaitent mettre à jour leur connaissance et sécuriser leur décision.

Les partenariats public-privé (PPP), nés, en 2004, sur le modèle anglo-saxon des *public private partnership*, sont aujourd'hui en plein essor et en passe de devenir la voie privilégiée de la commande publique. En recourant à l'externalisation, cette nouvelle forme de contrat, offre aux opérateurs publics des instruments juridiques facilitant les montages complexes et innovants avec le secteur privé.

Le PPP implique une répartition des risques entre la personne publique et son partenaire privé, ce dernier assurant en grande partie le financement du projet en échange d'une concession sur les recettes à venir de l'équipement financé. L'attrait de montages résidant essentiellement dans la faculté d'accélérer la modernisation des équipements publics de façon durable et, a priori, moins coûteuse.

Si, dans les premières années, ces montages n'ont pas connu tout le succès escompté, les choses devraient changer très rapidement, car le législateur, dans un contexte de crise profonde, est repassé à l'offensive. Les possibilités de recours au PPP ont été particulièrement assouplies et, de fait, les opérations possibles ont été multipliées. Plus que jamais, il est essentiel que la personne publique qui confie une mission globale à son cocontractant dispose d'un mode d'emploi raisonné.

Les auteurs

Réunissant les expertises croisées d'avocats spécialistes de la commande publique (Boris Martor et Sébastien Thouvenot du cabinet Eversheds), d'un professeur d'université (François Lichère) et d'un commissaire aux comptes (Gilles Pedini), l'ouvrage envisage l'ensemble des aspects juridiques, fiscaux et financiers des PPP en France. Mettre ordre et clarté dans une matière en effervescence, telle est la gageure qu'ils viennent de relever.

268 pages - 42 € - Format : 16 x 24 cm

Code ISBN : 978-2-7110-1202-2

Diffusion : Librairies, V.P.C. et www.lexisnexus.fr

Contact presse

Yannick Le Hoariec - yannick.lehoariec@lexisnexus.fr - tél : 01 45 58 94 55